ÉDITION 2026

TRAJECTOIRES D'IMPACT

DE LA STRUCTURATION AU PASSAGE À L'ÉCHELLE.



impact PLUS



MARCEL EFFON
Associé Gérant – Fondateur
IMPACT PLUS GROUP

CONSTRUIRE DES TRAJECTOIRES QUI TRANSFORMENT DURABLEMENT

TOUT COMMENCE PAR UNE AMBITION.

- *Celle d'un entrepreneur qui veut faire grandir son entreprise.*
- *D'une institution qui veut se transformer.*
- *D'un projet qui cherche à produire davantage d'impact.*

Mais entre l'ambition et le résultat, il y a toujours une trajectoire à construire.

Depuis plus de quinze ans, IMPACT PLUS accompagne entreprises, institutions et partenaires au développement sur ce chemin : **comprendre les réalités, structurer les réponses et transformer les ambitions en projets réalisables et créateurs de valeur durable.**

Au fil des missions, des entreprises et des territoires, une conviction s'est imposée : **le potentiel ne suffit pas.** *La transformation exige méthode, expertise, engagement et capacité à mobiliser les bonnes connexions au bon moment.*

C'est autour de cette conviction que nous avons construit notre approche: **comprendre, structurer, accompagner et créer les passerelles nécessaires au développement. Ce document raconte quelques-unes de ces trajectoires.**

GRANDIR AVEC CEUX QUE NOUS ACCOMPAGNONS

Aujourd'hui, notre ambition est d'aller plus loin : **accompagner davantage d'entreprises dans leur croissance, contribuer à la transformation des organisations et développer des dispositifs capables de produire un impact durable à plus grande échelle.**

Cette ambition est profondément collective. Elle se construit avec nos associés et nos équipes, mais aussi avec les entrepreneurs, institutions, experts, partenaires techniques et financiers et acteurs de marché qui partagent nos trajectoires.

REGARD DU FONDATEUR

Notre engagement dans **IYBA-SEED** *en est une illustration : mettre notre expérience au service d'entreprises porteuses de solutions durables et renforcer les passerelles entre* **structuration, expertise, financement et marchés.**

À travers ces pages, nous partageons une partie de notre expérience, mais surtout une conviction : **les prochaines trajectoires d'impact se construiront ensemble.**

MARCEL EFFON
Associé Gérant – Fondateur
IMPACT PLUS GROUP

UNE VISION PORTÉE COLLECTIVEMENT

IMPACT PLUS réunit des associés aux expertises complémentaires, engagés autour d'une même ambition : accompagner les entreprises et les institutions dans leurs transformations et leur croissance.



MARCEL **EFFON**

ASSOCIÉ GÉRANT – FONDATEUR
Stratégie • Transformation • Développement des entreprises

Consultant stratégique et dirigeant, Marcel EFFON accompagne depuis plus de quinze ans entreprises et institutions dans leurs projets **de transformation, structuration et croissance.** Il porte la vision stratégique d'IMPACT PLUS et le développement de ses dispositifs d'accompagnement.

UNE VISION PORTÉE COLLECTIVEMENT

IMPACT PLUS réunit des associés aux expertises complémentaires, engagés autour d'une même ambition : accompagner les entreprises et les institutions dans leurs transformations et leur croissance.



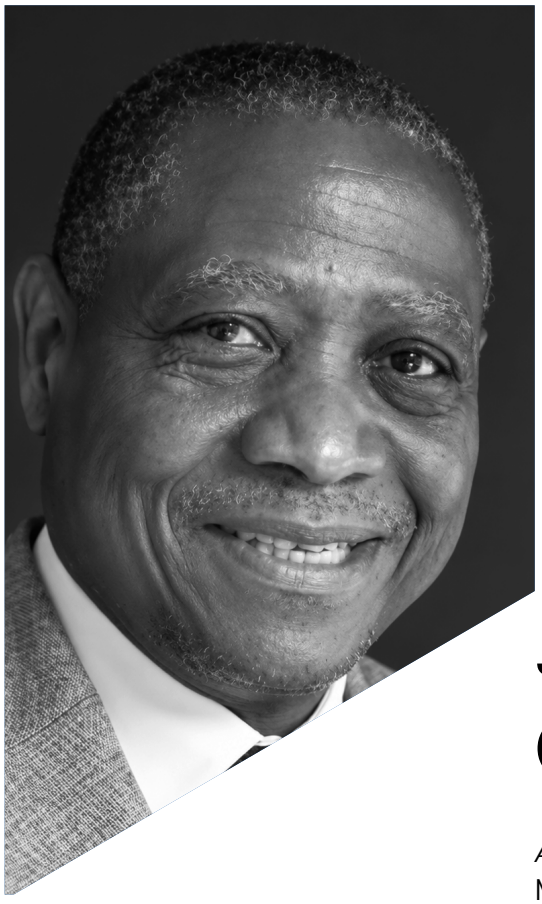
LAURENCE
do REGO

ASSOCIÉE — IMPACT PLUS
Finance • Stratégie • Gouvernance

Dirigeante expérimentée, Laurence do REGO capitalise plus de 30 années d'expérience en finance, stratégie et management, dont plus de 20 années dans le secteur bancaire. Elle apporte au Groupe son expertise en **gouvernance, stratégie financière et transformation des organisations.**

UNE VISION PORTÉE COLLECTIVEMENT

IMPACT PLUS réunit des associés aux expertises complémentaires, engagés autour d'une même ambition : accompagner les entreprises et les institutions dans leurs transformations et leur croissance.



JÉRÔME GANTIN

ASSOCIÉ — IMPACT PLUS
MANAGEMENT • ORGANISATION • TRANSFORMATION

Dirigeant expérimenté dans la grande distribution, Jérôme GANTIN capitalise plus de vingt années d'expérience en **management, conduite du changement et transformation organisationnelle.** Il contribue à l'accompagnement des entreprises dans leur professionnalisation, leur performance et leur passage à l'échelle.

UNE VISION PORTÉE COLLECTIVEMENT

IMPACT PLUS réunit des associés aux expertises complémentaires, engagés autour d'une même ambition : accompagner les entreprises et les institutions dans leurs transformations et leur croissance.



ROXANE
do REGO

ASSOCIÉE — IMPACT PLUS
Finance d'entreprise • Investissement
• Modélisation financière

Issue du conseil financier et du Financial Advisory, Roxane do REGO mobilise son expertise en finance d'entreprise, évaluation, levée de fonds et modélisation financière pour accompagner la structuration **financière des entreprises, leur préparation à l'investissement et leurs trajectoires de croissance.**

DES EXPERTISES COMPLÉMENTAIRES. UNE MÊME AMBITION DE TRANSFORMATION.

SOMMAIRE

AU FIL DE NOS TRAJECTOIRES

01 **NOUS SOMMES IMPACT PLUS**
Une expertise africaine construite dans l'action.



12.P

02 **NOTRE MÉTIER : TRANSFORMER**
De la stratégie à l'exécution.



17.P

03 **L'EXPÉRIENCE EN ACTION**
Des projets, des entreprises, des résultats.



26.P

SOMMAIRE

04 **IYBA-SEED**
L'accompagnement des entreprises vertes en pratique.



44.P

05 **DES ENTREPRISES, DES TRAJECTOIRES**
5 SEEDs. 5 histoires de croissance.



54.P

06 **CONSTRUIRE LA SUITE**
Accélérer davantage d'entreprises africaines.



70.P



impact PLUS

NOUS SOMMES
IMPACT PLUS

Une expertise africaine
construite dans l'action.

CONSEIL • TRANSFORMATION • IMPACT

UNE EXPERTISE AU SERVICE DE LA TRANSFORMATION

IMPACT PLUS est un cabinet panafricain de conseil qui accompagne les entreprises, les institutions et les partenaires au développement dans la structuration, le financement et la mise en œuvre de projets de transformation et de croissance.

Depuis plus de quinze ans, nous intervenons au plus près des enjeux de nos clients, avec une approche qui conjugue **expertise stratégique, ingénierie financière, développement des entreprises et gestion de projets.**





EN QUELQUES CHIFFRES

15+ ANS
d'expérience

1 500+
organisations et entreprises accompagnées

500+
missions et projets

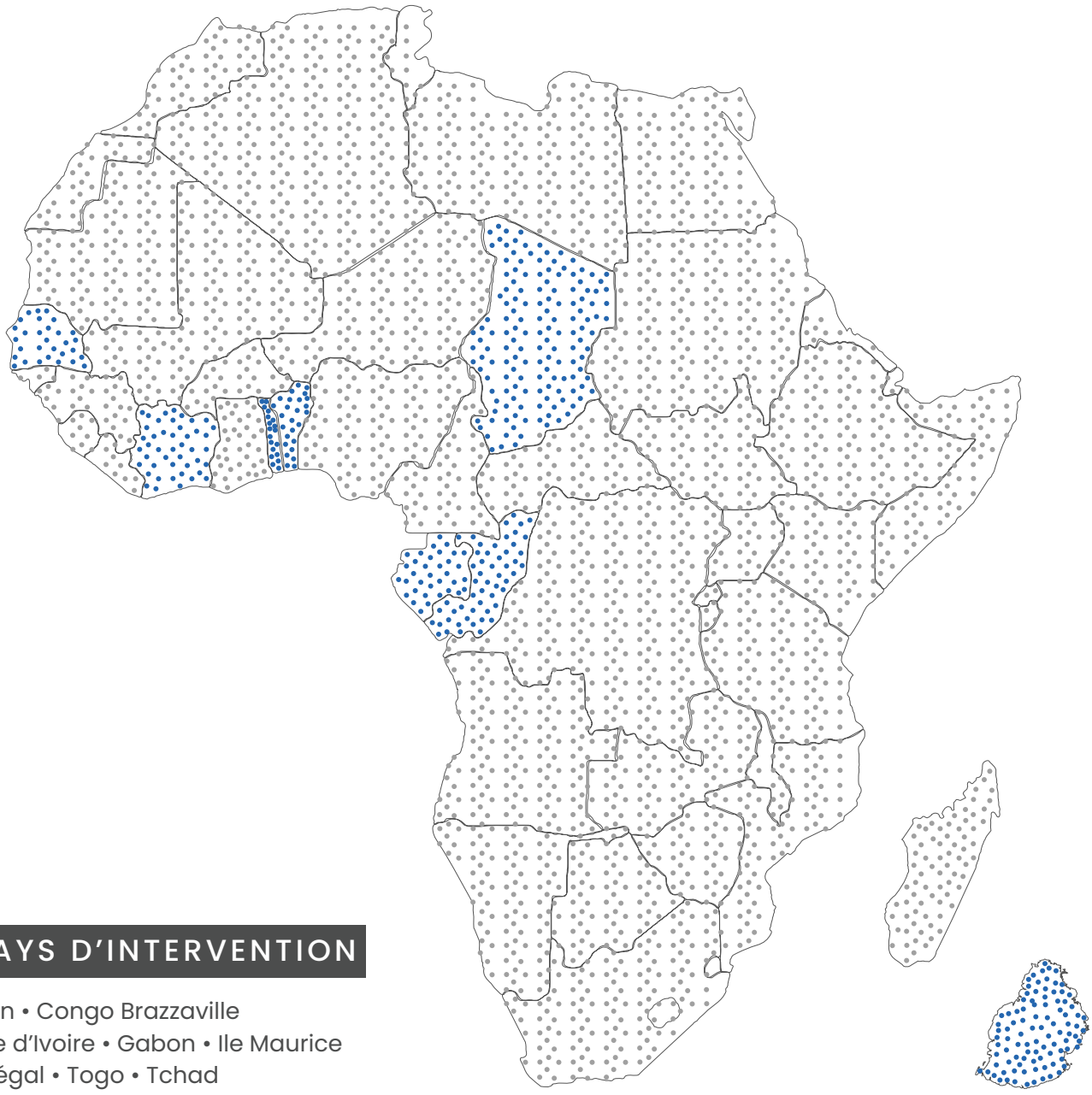
8 PAYS
d'intervention

UNE EXPERTISE AFRICAINE, AU PLUS PRÈS DES RÉALITÉS

Notre expérience s'est construite au contact d'**entreprises, d'institutions et de projets,** dans des environnements et secteurs diversifiés.

Cette présence nourrit une conviction : **les solutions les plus pertinentes sont celles qui conjuguent expertise, compréhension des réalités locales et capacité à mobiliser les bons écosystèmes.**

NOTRE EMPREINTE



8 PAYS D'INTERVENTION

- Bénin • Congo Brazzaville
- Côte d'Ivoire • Gabon • Ile Maurice
- Sénégal • Togo • Tchad

UNE APPROCHE DE PROXIMITÉ

- Comprendre les contextes.
- Mobiliser les expertises.
- Connecter les écosystèmes.
- Orientation pour l'agence



impact PLUS

NOTRE MÉTIER
TRANSFORMER

De la stratégie à l'exécution.

COMPRENDRE • STRUCTURER • FAIRE GRANDIR •

DES EXPERTISES COMPLÉMENTAIRES POUR AGIR SUR L'ENSEMBLE DE LA TRAJECTOIRE

IMPACT PLUS combine quatre cœurs de métier pour accompagner les entreprises et les institutions, **de la réflexion stratégique à la mise en œuvre.**

01

CONSEIL STRATÉGIQUE

Donner le cap

Stratégie
Transformation
Gouvernance
Organisation





03

DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES

Transformer le potentiel en croissance.

Business Development
Accès aux marchés
Structuration
Passage à l'échelle





02

INGÉNIERIE FINANCIÈRE

Structurer les moyens de l'ambition.

Modélisation financière
Financement
Investissement
Levée de fonds





04

GESTION DE PROJETS

Faire passer la stratégie à l'action.

Conception
Pilotage
Assistance technique
Suivi-évaluation

DE L'AMBITION AU PASSAGE À L'ÉCHELLE

Un parcours structuré pour transformer le potentiel en croissance durable.

01

DIAGNOSTIQUER

Comprendre la situation réelle.

Enjeux • besoins • potentiel • contraintes

02

PRIORISER

Identifier les enjeux qui comptent.

Priorités • leviers • urgences • arbitrages

03

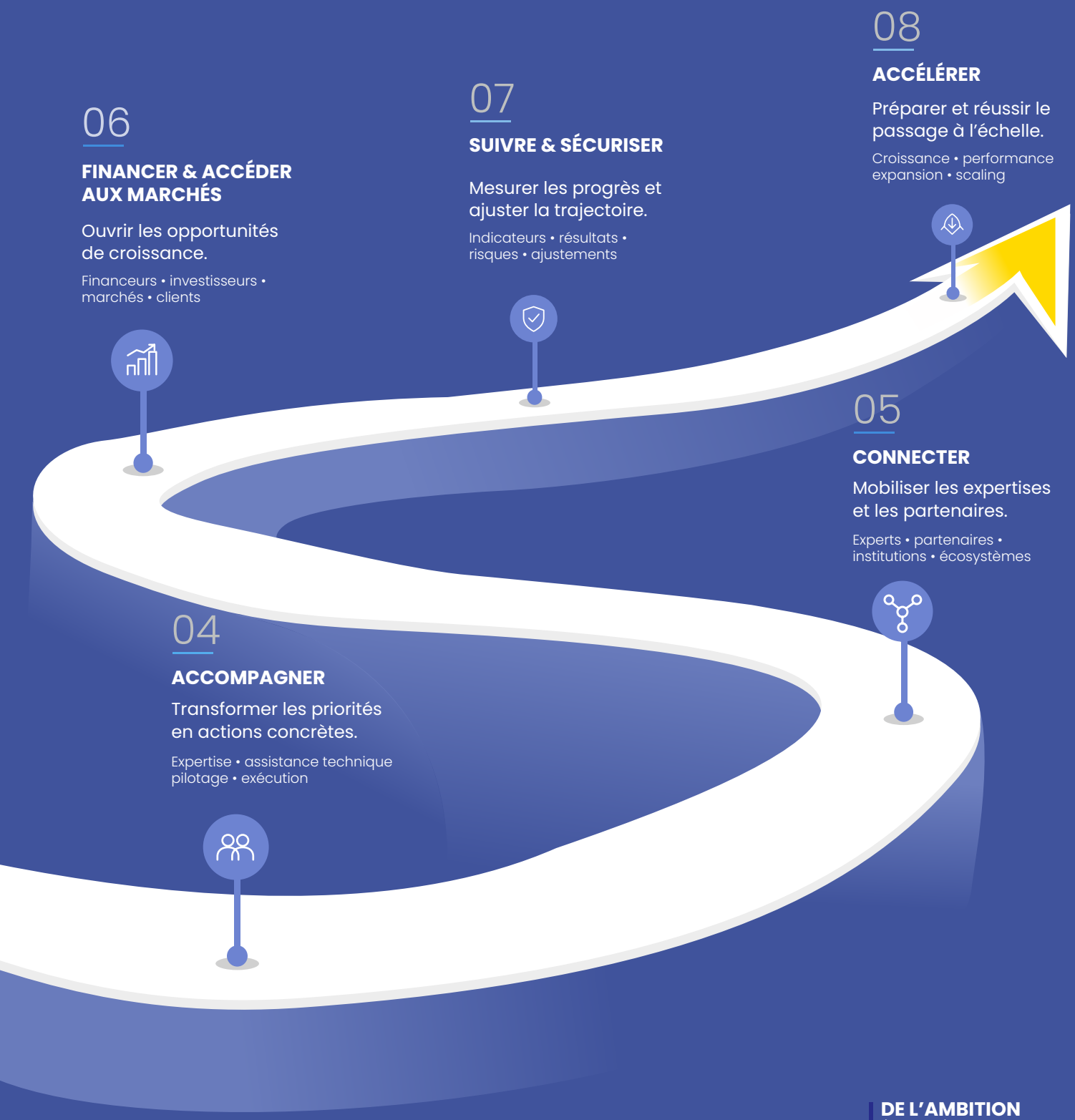
STRUCTURER

Construire la stratégie et la feuille de route.

Stratégie • modèle • organisation • financement



NOTRE MÉTHODE



04
ACCOMPAGNER
Transformer les priorités en actions concrètes.

Expertise • assistance technique
pilotage • exécution

05
CONNECTER
Mobiliser les expertises et les partenaires.

Experts • partenaires •
institutions • écosystèmes

06
FINANCER & ACCÉDER AUX MARCHÉS
Ouvrir les opportunités de croissance.

Financeurs • investisseurs •
marchés • clients

07
SUIVRE & SÉCURISER
Mesurer les progrès et ajuster la trajectoire.

Indicateurs • résultats •
risques • ajustements

08
ACCÉLÉRER
Préparer et réussir le passage à l'échelle.

Croissance • performance
expansion • scaling

DE L'AMBITION À L'EXÉCUTION

DE L'EXÉCUTION À LA CROISSANCE

DES PROBLÉMATIQUES DIFFÉRENTES. UNE MÊME EXIGENCE DE RÉSULTATS.

Au-delà des secteurs, IMPACT PLUS intervient sur les enjeux qui structurent la **performance, la transformation et la croissance** des organisations.







01

STRATÉGIE & TRANSFORMATION

Vision • repositionnement • plans stratégiques

02

ORGANISATION & GOUVERNANCE

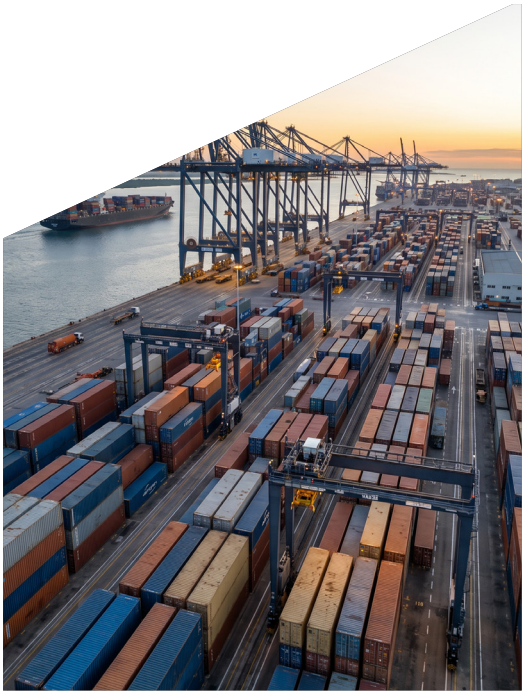
Processus • performance • capital humain

03

FINANCE & INVESTISSEMENT

Structuration financière • financement • levée de fonds

DES ENJEUX À TRANSFORMER







06

CROISSANCE & PASSAGE À L'ÉCHELLE

Professionnalisation • partenariats • expansion

05

PROJETS & PROGRAMMES

Conception • pilotage • assistance technique

04

MARCHÉS & DÉVELOPPEMENT

Études • développement commercial • accès aux marchés

Une capacité à croiser les expertises pour répondre aux enjeux spécifiques de chaque trajectoire.

DES SECTEURS AU CŒUR DES TRANSFORMATIONS

IMPACT PLUS intervient auprès d'acteurs publics et privés dans des secteurs stratégiques pour la **croissance, l'investissement et le développement des économies africaines.**



AGRICULTURE & AGRO-INDUSTRIE

Production • Transformation • Chaînes de valeur



INDUSTRIE

Production • Performance • Développement industriel



FINANCE

Banque • Microfinance • Investissement

NOTRE TERRAIN D'ACTION



ÉNERGIE & ÉCONOMIE VERTE

Énergies renouvelables • Solutions durables



INFRASTRUCTURES

Développement • Investissement • Projets structurants



NUMÉRIQUE

Transformation digitale • Solutions technologiques



SANTÉ

Services • Innovation • Développement











impact PLUS

L'EXPÉRIENCE EN ACTION

Des projets, des entreprises,
des résultats.

ENTREPRISES • INSTITUTIONS • TERRITOIRES •

UNE EXPÉRIENCE CONSTRUITE AU CONTACT DES RÉALITÉ

Au fil de ses missions, IMPACT PLUS accompagne **entreprises, institutions et programmes de développement** dans leurs enjeux de structuration, de transformation, de financement et de croissance.

Des interventions différentes, mais une même approche : c**omprendre le contexte, mobiliser les expertises adaptées et construire des réponses orientées vers l'action.**









DES EXPÉRIENCES QUI SE CROISENT

ENTREPRISES & PME

Structuration • Stratégie • Croissance • Marchés

FINANCE & INSTITUTIONS

Transformation • Gouvernance • Performance • Conformité

PROGRAMMES & TERRITOIRES

Études • Assistance technique • Développement • Impact

500+

MISSIONS ET PROJETS

1 500+

ORGANISATIONS & ENTREPRISES ACCOMPAGNÉES

FNDA

Financement & développement agricole

Accès au financement et accompagnement des acteurs du secteur agricole.



BIOS PARTNERSHIP

Stratégie & transformation

Structuration d'une trajectoire stratégique et de développement.



SIA N'SON MICROFINANCE

Finance & transformation institutionnelle

Accompagnement d'un processus de mise en conformité et de transformation.



MDB

Organisation & performance

Gouvernance, organisation, ressources humaines et système d'information.





FAGACE / BADEA

Finance du développement & renforcement de capacités

Expertise et renforcement des capacités au service des acteurs du financement et du développement.



MBD





PNUD

Développement & assistance technique

Expertise mobilisée au service de programmes et dynamiques de développement.





TRANSFORMER UNE AMBITION EN TRAJECTOIRE DE DÉVELOPPEMENT

BIOS PARTNERSHIP

STRUCTURER LA CROISSANCE ET PRÉPARER L'AVENIR

Le contexte

Dans un environnement technologique en évolution, BIOS PARTNERSHIP souhaitait clarifier ses orientations de développement et structurer une vision capable de soutenir sa croissance à moyen terme.

Notre intervention

IMPACT PLUS a accompagné l'entreprise dans l'élaboration de son **Plan stratégique 2026–2030**, en travaillant sur ses orientations prioritaires, ses relais de croissance et les conditions de leur mise en œuvre.

La trajectoire

La démarche a permis de structurer une feuille de route autour de plusieurs axes de développement, notamment **l'e-santé, les solutions SaaS et la Data/BI**, et de poser les bases du pilotage de leur déploiement.







En perspective

2026–2030
Horizon stratégique

6 AXES
de développement structurés

3 RELAIS DE CROISSANCE
E-santé • SaaS • Data/BI



GVI — CROISSANCE ET STRUCTURATION

Transformer une ambition industrielle en projet finançable

Nous travaillons avec IMPACT PLUS pour rendre notre projet d'usine bancable et mobiliser les financements nécessaires. Dans cet accompagnement, notre chiffre d'affaires est passé de 200 millions FCFA en 2021 à 667 millions en 2022.

Dr Jim Carlos QUENUM
Promoteur, Groupe Veto Industrie (GVI)

Structurer la croissance, c'est transformer une vision en priorités, en investissements et en trajectoire d'exécution.

STRUCTURER POUR MIEUX GRANDIR





UP COMPANY

DE LA FAISABILITÉ À UNE VISION DE DÉVELOPPEMENT À LONG TERME

Le contexte

Une entreprise confrontée à un enjeu de structuration de son développement et de projection à long terme.

Notre intervention

IMPACT PLUS a accompagné l'entreprise dans la réalisation d'une étude de faisabilité et l'élaboration d'un **plan stratégique à 10 ans,** afin de structurer ses orientations et son développement.

La trajectoire

Une démarche permettant de passer d'une ambition de développement à un cadre **stratégique structuré**, destiné à guider les décisions et les prochaines étapes de croissance.





AUTRE TRAJECTOIRE

LOLO ANDOCHE

Marché • Stratégie • Performance

Étude de marché, élaboration du plan stratégique et mise en place d'une **comptabilité analytique** pour renforcer la connaissance du marché, la planification et le pilotage de la performance.



Accompagner la croissance, c'est donner à l'entreprise les outils pour mieux décider, mieux piloter et mieux préparer l'avenir.

FACILITER L'ACCÈS AU FINANCEMENT DES ENTREPRENEURS AGRICOLES



FNDA
FONDS NATIONAL DE DÉVELOPPEMENT AGRICOLE

Entrepreneuriat agricole • Financement • Renforcement des capacités

ENTRE LE PROJET ET LE FINANCEMENT, IL Y A UN CHEMIN À STRUCTURER.

Une entreprise agricole peut disposer d'un savoir-faire, d'un marché et d'un projet de développement, **sans pour autant être prête à convaincre une institution financière**.

Il faut alors clarifier le projet, traduire l'ambition en données économiques et financières, constituer un dossier solide et accompagner l'entrepreneur jusqu'aux prochaines étapes.

C'est sur ce chemin qu'IMPACT PLUS est intervenu aux côtés du FNDA.

L'ACCOMPAGNEMENT A COUVERT L'ENSEMBLE DU PARCOURS :

1 DIAGNOSTIQUER & PRÉPARER
Information • Diagnostic • Formation

2 STRUCTURER & FINANCER
Plans d'affaires • Dossiers de financement • Négociation

3 SUIVRE & ACCOMPAGNER
Instruction • Mise en place du financement • Suivi post-financement

DE L'AMBITION AU DOSSIER FINANÇABLE



DES RÉSULTATS CONCRETS

750+
PME/PMI agricoles sensibilisées et diagnostiquées

200+
plans d'affaires élaborés

243
dossiers complets soumis aux institutions financières

40+
PME/PMI financées

+2 MILLIARDS FCFA
DE FINANCEMENTS MOBILISÉS

AU-DELÀ DES CHIFFRES

Une intervention associant **renforcement des capacités, ingénierie financière et accompagnement de proximité,** avec une finalité concrète : rapprocher les entrepreneurs agricoles des solutions de financement nécessaires à la réalisation de leurs projets.



REGARD ÉCOSYSTÈME — RÉSEAU ENTREPRENDRE BÉNIN

Une organisation qui inspire confiance

J'aime être dans le cabinet IMPACT PLUS parce que c'est structuré, c'est organisé, et j'aime ça. Les entreprises ont beaucoup de chance de collaborer avec IMPACT PLUS.

Gwladys TAWEMA
Présidente, Réseau Entreprendre Bénin

Du potentiel au projet.
Du projet au financement.



RENFORCER LES INSTITUTIONS QUI PORTENT LE DÉVELOPPEMENT

IMPACT PLUS intervient également auprès d'institutions pour renforcer leurs capacités, consolider leurs organisations et accompagner la mise en œuvre de leurs missions.

INSTITUT NATIONAL DE LA FEMME
INF

Renforcement institutionnel •
Capital humain •
Développement des capacités

Le contexte

Institution publique à caractère social placée sous la tutelle de la Présidence de la République du Bénin, l'INF œuvre notamment pour **l'autonomisation des femmes, la protection de leurs droits et le renforcement de leur leadership**, avec une couverture nationale.

Notre intervention

Entre **2023 et 2025**, IMPACT PLUS a accompagné l'INF à travers des missions de **formation, renforcement des capacités, recrutement et accompagnement institutionnel**, au niveau central comme départemental.



DES RÉSULTATS CONCRETS

5 formations nationales des Points Focaux et Antennes Départementales

5 recrutements stratégiques et clés réalisés

+20 collaborateurs et collaboratrices recrutés pour renforcer les équipes

7 missions menées avec succès entre 2023 et 2025





La portée

Un accompagnement inscrit dans la durée, contribuant au **renforcement des compétences et des capacités opérationnelles de l'institution**, au service de ses missions en faveur des femmes.



REGARD INSTITUTIONNEL — CCIB

Un accompagnement qui inspire confiance

Nous avons intérêt à nous appuyer sur des structures dynamiques comme IMPACT PLUS. Je voudrais dire à toutes les entreprises et aux porteurs de projets de ne plus hésiter à frapper aux bonnes portes pour un accompagnement vrai.

Raymond ADJAKPA ABILE
Secrétaire Général, CCI Bénin

Renforcer une institution, c'est aussi renforcer sa capacité à produire durablement de l'impact.

LA TRANSFORMATION NE SE CONSTRUIT PAS SEULE

Les entreprises et les projets ne grandissent pas uniquement grâce à une stratégie ou à un financement. Leur développement dépend aussi de leur capacité à accéder aux **bonnes expertises, aux bons partenaires et aux bonnes opportunités.**

C'est pourquoi IMPACT PLUS inscrit l'accompagnement dans une logique d'écosystème : **identifier les besoins, mobiliser les acteurs pertinents et créer les connexions utiles à chaque étape de la trajectoire.**

AUTOUR D'UNE TRAJECTOIRE

FINANCEMENT

Rapprocher les projets des solutions financières pertinentes.







PARTENAIRES

Construire des collaborations techniques et stratégiques.

NOTRE RÔLE

Comprendre les besoins.

Mobiliser les bons acteurs

CONNECTER LES ÉCOSYSTÈMES



EXPERTISE

Mobiliser les compétences adaptées aux enjeux.



MARCHÉS

Créer des passerelles vers les clients et opportunités commerciales.





INSTITUTIONS

Connecter les entreprises aux dispositifs et acteurs publics utiles.

Parce qu'une entreprise mieux structurée va plus loin lorsqu'elle est connectée au bon écosystème

Créer les connexions.

Faire avancer la trajectoire.

CRÉER LES PASSERELLES QUI FONT AVANCER LES PROJETS



Au fil de ses missions, IMPACT PLUS construit et mobilise des relations avec des **entreprises, institutions, experts, partenaires techniques et financiers et acteurs de marché.**

Ces connexions permettent d'aller au-delà du diagnostic et du conseil : elles contribuent à **ouvrir des opportunités, mobiliser des expertises complémentaires et rapprocher les projets des ressources nécessaires à leur développement.**



CONNECTER LES ÉCOSYSTÈMES

DES CONNEXIONS UTILES

EXPERTS

Apporter les compétences spécifiques au bon moment.



FINANCEURS & INVESTISSEURS

Créer des passerelles vers les solutions de financement.



ACTEURS DE MARCHÉ

Faciliter l'accès aux opportunités commerciales et aux partenariats.



INSTITUTIONS & PROGRAMMES

Rapprocher les projets des dispositifs d'appui et des écosystèmes de développement.



LA RELATION AU CŒUR DE L'IMPACT

TÉMOIGNAGE PARTENAIRE

CONCEPT GREEN AGRO — ACCÈS AU FINANCEMENT

D'une idée à un projet bancable et financé

C'est IMPACT PLUS qui m'a fait rencontrer le FNDA. J'étais arrivé avec une idée préconçue et aujourd'hui, je suis un autre homme. Cette idée a pris corps et est devenue un projet bancable dont le financement est bouclé.

Ghislain Anicet GBENAGNON
Promoteur, CONCEPT GREEN AGRO

Notre valeur ne réside pas seulement dans l'expertise mobilisée, mais aussi dans notre capacité à la connecter aux bonnes opportunités.



impact PLUS

IMPACT PLUS IYBA-SEED

L'expérience en action.

STRUCTURER • CONNECTER • PASSER À L'ÉCHELLE •

ACCOMPAGNER LES ENTREPRISES VERTES DANS LEUR TRAJECTOIRE DE CROISSANCE

IYBA-SEED est un programme régional dédié au renforcement des écosystèmes d'accompagnement et au développement des entreprises porteuses de solutions durables.

Dans le cadre du dispositif mis en œuvre avec **Bond'Innov,** IMPACT PLUS intervient comme **Business Development Service Provider (BDS)** pour accompagner des entreprises sélectionnées dans leur structuration, leur développement et leur connexion aux opportunités nécessaires à leur croissance.



UNE DYNAMIQUE RÉGIONALE



5 PAYS

- Afrique du Sud
- Bénin
- Kenya
- Sénégal
- Togo

AU BÉNIN, 5 SEEDs ACCOMPAGNÉES PAR IMPACT PLUS

BIO PHYTO

Bio-intrants & agriculture durable



CRIPT

Irrigation solaire & agriculture



TOLARO GLOBAL

Agro-industrie & valorisation de la noix de cajou



HVC

Agro-industrie & transformation des oléagineux



AFRICA GREEN CORPORATION

Karité & agro-industrie



LE RÔLE D'IMPACT PLUS

DIAGNOSTIQUER
Comprendre les enjeux et les besoins.

STRUCTURER
Renforcer les fondamentaux et les trajectoires.

ACCOMPAGNER
Transformer les priorités en actions.

CONNECTER
Créer les passerelles vers expertise, financement, marchés et partenaires.

Hub IYBA SEED
Investir dans les jeunes entreprises en Afrique
Soutenir le développement des écosystèmes entrepreneuriaux

Cinq entreprises. Des enjeux différents. Un même objectif : renforcer leur capacité à grandir et à saisir les opportunités.

DE L'ENTREPRISE D'AUJOURD'HUI À LA PROCHAINE ÉTAPE DE CROISSANCE

Chaque SEED présente une réalité, des besoins et des ambitions spécifiques. L'accompagnement est donc construit à partir de sa trajectoire, avec un objectif : **renforcer l'entreprise et l'aider à transformer ses enjeux prioritaires en opportunités de développement.**

COMPRENDRE

Diagnostic de l'entreprise

Identifier les forces, les besoins, les contraintes et les priorités de développement.



STRUCTURER

Plan d'accompagnement

Traduire les enjeux identifiés en actions prioritaires et mobiliser les expertises adaptées.



RENFORCER

Assistance technique & expertise

Travailler avec l'entreprise sur ses problématiques stratégiques, commerciales, financières ou organisationnelles.



PRÉPARER LA SUITE

Croissance & passage à l'échelle

Renforcer la capacité de l'entreprise à saisir de nouvelles opportunités et poursuivre son développement.

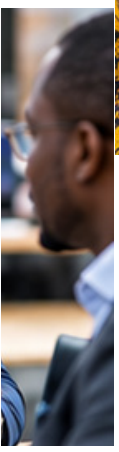


CONNECTER

Expertise • Finance • Marchés • Partenaires

Créer les passerelles utiles à la trajectoire de chaque entreprise.





UN ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE

5 • SEEDs.

5 • SEEDs.

5 • PLANS D'ACCOMPAGNEMENT ADAPTÉS À LEURS ENJEUX.

Derrière le dispositif, cinq entreprises et cinq histoires de croissance à découvrir.

UNE TRAJECTOIRE CONSTRUITE ÉTAPE PAR ÉTAPE



Chaque SEED présente une réalité, des besoins et des ambitions spécifiques. L'accompagnement est donc construit à partir de sa trajectoire, avec un objectif : **renforcer l'entreprise et l'aider à transformer ses enjeux prioritaires en opportunités de développement.**



JUILLET 2025. DAKAR.

Pendant trois jours, des structures d'accompagnement venues de plusieurs pays africains se retrouvent autour d'une même ambition : **mieux accompagner les entreprises vertes dans leur développement et leur expansion régionale.**

Pour IMPACT PLUS, les **28, 29 et 30 juillet 2025** marquent le début d'une nouvelle trajectoire : celle de son engagement opérationnel dans **IYBA-SEED.**



JUILLET 2025 — S'INTÉGRER

Onboarding BDS • Dakar

Comprendre le dispositif, découvrir les outils SEED, partager les pratiques d'accompagnement et commencer à construire les connexions avec la communauté BDS, les acteurs financiers et les institutions.

AOÛT–DÉCEMBRE 2025
SE PRÉPARER & SÉLECTIONNER

Renforcement des capacités • Sélection des SEEDs

L'étape suivante consiste à renforcer les capacités des BDS, s'approprier les outils **SEED Expansion Box**, puis identifier les entreprises vertes présentant les fondamentaux nécessaires pour envisager une expansion vers de nouveaux marchés. IYBA-SEED - Welcome booklet





AU PLUS PRÈS DES ENTREPRISES

Échanger • Visiter • Comprendre • Structurer

Les séances de travail avec les promoteurs, les diagnostics et les visites permettent progressivement de faire émerger les besoins prioritaires et de construire les plans d'accompagnement.

JANVIER–SEPTEMBRE 2026
PASSER À L'ACTION

5 SEEDs • Diagnostic • Accompagnement

Cinq entreprises entrent dans la phase opérationnelle avec IMPACT PLUS. Derrière chacune, une réalité différente. Il faut désormais **comprendre l'entreprise, identifier ses priorités et construire un accompagnement adapté à sa trajectoire de développement.**

Le pilote vise notamment à préparer les entreprises accompagnées **à conquérir de nouveaux marchés** et à renforcer les conditions de leur expansion.









Le diagnostic pose les bases. La suite consiste à mobiliser les expertises, les partenaires et les opportunités capables de faire avancer chaque trajectoire.

RENFORCER, CONNECTER, OUVRIR DE NOUVELLES PERSPECTIVES



1

JUIN – SEPTEMBRE 2026
MOBILISER LES EXPERTISES

Office Hours • Expertise spécialisée

Les SEEDs bénéficient de séances ciblées avec des experts mobilisés selon leurs enjeux : **financement et investissement, accès aux marchés et réglementation, industries vertes et entrepreneuriat.**

Ces échanges permettent de challenger les trajectoires, approfondir certaines problématiques et préparer les prochaines décisions des entreprises.

AU FIL DE L'ACCOMPAGNEMENT
CRÉER LES CONNEXIONS

Finance • Marchés • Partenaires

Au-delà de l'assistance technique, IMPACT PLUS travaille à rapprocher les SEEDs des acteurs susceptibles d'accélérer leur développement : investisseurs, institutions financières, partenaires techniques et acteurs de marché.

2



OCTOBRE 2026
DEMO DAY BÉNIN

Mettre les trajectoires en lumière

Le Demo Day constitue un temps fort pour **valoriser les progrès des entreprises, confronter leurs projets au regard de l'écosystème et créer de nouvelles passerelles** avec les acteurs susceptibles d'accompagner la suite de leur développement.



3

4



ET APRÈS ?

Transformer les rencontres en prochaines étapes

Le Demo Day n'est pas une finalité. Il ouvre une nouvelle séquence: approfondir les connexions engagées, poursuivre les discussions avec les partenaires pertinents et accompagner les entreprises dans la concrétisation des opportunités identifiées.



COACH IYBA-SEED

Des expertises complémentaires au service de la croissance

La force d'IYBA-SEED réside dans la complémentarité entre les BDS, les experts et les acteurs de l'écosystème. Cette approche permet d'apporter aux entreprises un accompagnement adapté à leurs besoins et de mieux préparer leur passage à l'échelle.

Urbain Noukpo AGUEMON
Chef Programme Entrepreneuriat & Innovation - Bond'Innov IYBA SEED

De l'accompagnement à l'opportunité, une même ambition : créer les conditions du passage à l'échelle.











impact PLUS

05

DES ENTREPRISES DES TRAJECTOIRES

5 SEEDS. 5 HISTOIRES DE CROISSANCE.

BIO PHYTO • CRIPT • TOLARO
GLOBAL • HVC • AGC–BIOKARIT

DES SOLUTIONS • DES PREUVES • DES AMBITIONS •

DES BIO-INTRANTS BÉNINOIS À VOCATION RÉGIONALE

Agriculture durable • Bio-intrants • Industrie verte



BIO PHYTO développe et produit des **solutions biologiques destinées à l'agriculture**, avec l'ambition d'apporter une alternative durable aux intrants conventionnels et de contribuer à une agriculture plus respectueuse de l'environnement.

L'entreprise s'appuie sur une **solution brevetée, des certifications internationales et une capacité de production industrielle**, constituant des bases solides pour poursuivre son développement.

Les preuves

biophyto
RENDRE POSSIBLE L'AGRICULTURE BIOLOGIQUE

Solution brevetée

Un savoir-faire développé autour des bio-intrants.

Certifications internationales

Des standards qui renforcent le potentiel d'accès aux marchés.

Capacité industrielle

Un outil de production pour soutenir la croissance.









CAP SUR LA SUITE

MARCHÉS

Élargir la présence commerciale.

PARTENARIATS

Construire des alliances de développement.

SCALING

Valoriser la capacité industrielle pour changer d'échelle.

LA TRAJECTOIRE

Du développement d'une solution verte à la construction d'une plateforme régionale.

L'enjeu n'est plus seulement de disposer d'une solution éprouvée : il s'agit désormais de renforcer les conditions de son déploiement, consolider son accès aux marchés et préparer une croissance à plus grande échelle.



L'OPPORTUNITÉ

ACCÉLÉRER LE DÉPLOIEMENT RÉGIONAL

Développer de nouveaux marchés, renforcer les partenariats commerciaux et institutionnels et positionner BIO PHYTO comme un acteur de référence des solutions biologiques pour l'agriculture.



Biophyto CÔTE D'IVOIRE

Faire grandir une solution béninoise pour contribuer à la transformation durable de l'agriculture africaine.

RENDRE L'IRRIGATION SOLAIRE ACCESSIBLE AUX AGRICULTEURS

Agriculture • Irrigation solaire • Financement inclusif

CRIPT développe une solution d'**irrigation solaire adaptée aux besoins des petits producteurs**, en associant technologie, distribution et mécanismes de financement pour faciliter l'accès aux équipements.

Son modèle répond à un enjeu concret : permettre aux agriculteurs de **mieux maîtriser l'accès à l'eau, améliorer leur productivité et sécuriser leurs activités agricoles.**



CRIPT

LES PREUVES

2 000+
agriculteurs déjà touchés

12 000+
unités de demande latente identifiées au Bénin

×2 À ×3
potentiel d'amélioration des revenus agricoles

DU PILOTE À LA PREUVE TERRAIN

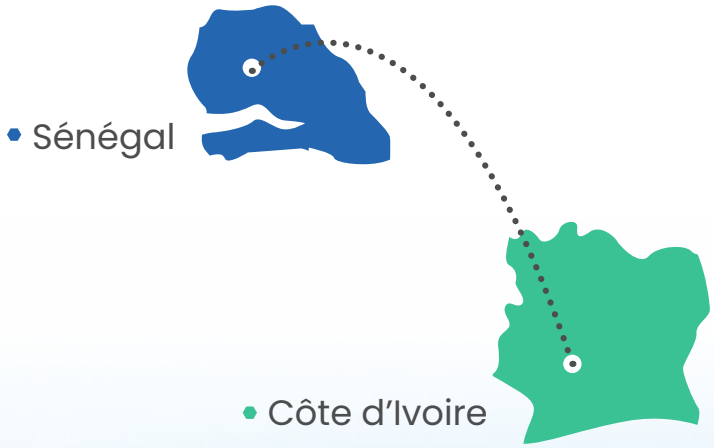
L'EXPÉRIENCE
SoNaMA

La collaboration pilote avec la **SoNaMA** constitue une étape importante dans la validation terrain de l'approche CRIPT, en confrontant la solution aux réalités des producteurs et aux conditions de son déploiement à plus grande échelle.



CRIPT

LA TRAJECTOIRE



Passer d'une solution éprouvée à un modèle régional de déploiement.

L'ambition est désormais d'accélérer la diffusion des pompes solaires et de structurer une expansion sur plusieurs marchés africains, notamment en Côte d'Ivoire, au Sénégal. .





L'OPPORTUNITÉ

3–5 M$ **POUR ACCÉLÉRER LE PASSAGE À L'ÉCHELLE**

Le besoin porte sur la mobilisation de ressources permettant de soutenir le développement commercial, la distribution et le déploiement régional du modèle.

CAP SUR LA SUITE

FINANCEMENT

Mobiliser les ressources nécessaires au scaling.

DISTRIBUTION

Structurer des relais commerciaux solides.

MARCHÉS

Déployer la solution sur de nouveaux territoires.

Faire de l'irrigation solaire une solution accessible pour permettre à davantage d'agriculteurs de produire, grandir et sécuriser leurs revenus.



DE LA NOIX DE CAJOU À UNE PLATEFORME DE VALORISATION

Agro-industrie • Cajou • Transformation locale

Implantée au Bénin depuis plus de **15 ans,** TOLARO GLOBAL a développé une expertise industrielle dans la transformation de la noix de cajou, adossée à un réseau de **7 000+ producteurs.**

Aujourd'hui, l'entreprise entend capitaliser sur cette base pour **diversifier davantage ses activités, créer plus de valeur localement et renforcer son développement commercial.**



TG TOLARO GLOBAL
UNSHELLING AFRICA'S POTENTIAL

LES PREUVES

15+ ANS
d'expérience dans la filière cajou

7 000+
producteurs intégrés à son écosystème

UNE BASE INDUSTRIELLE
déjà établie pour soutenir son développement

LA TRAJECTOIRE

Transformer davantage. Valoriser davantage. Diversifier.

La stratégie de développement s'articule autour de quatre **axes de diversification :**

LAIT DE CAJOU

Explorer de nouveaux produits et usages.





BIOMASSE

Valoriser les sous-produits dans une logique plus circulaire.

TORRÉFACTION

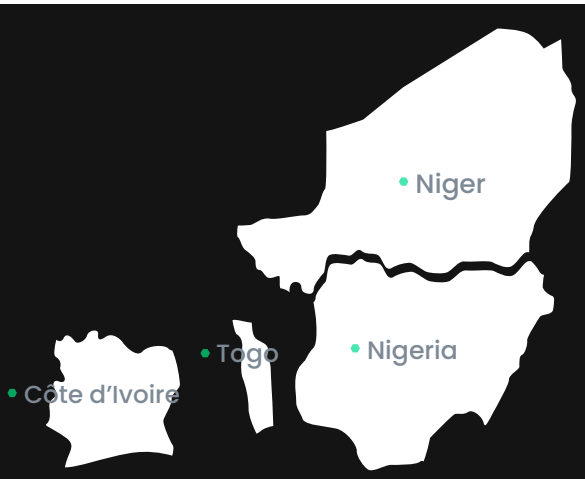
Développer des produits à plus forte valeur ajoutée.





DÉCORTICAGE

Renforcer la valorisation industrielle de la noix.



L'OPPORTUNITÉ

ÉLARGIR LES MARCHÉS ET ACCÉLÉRER LA DIVERSIFICATION

TOLARO dispose déjà de perspectives commerciales sur plusieurs marchés de la sous-région, notamment **Togo, Nigeria, Niger et Côte d'Ivoire.** L'enjeu est de transformer ce potentiel en débouchés durables et de mobiliser les ressources nécessaires à la montée en puissance des nouvelles activités.

CAP SUR LA SUITE

DIVERSIFICATION

Développer de nouvelles lignes de valorisation.

MARCHÉS

Consolider et élargir les débouchés régionaux.

FINANCEMENT

Soutenir les investissements nécessaires à l'expansion.

Créer davantage de valeur autour de la noix de cajou, au Bénin et sur les marchés régionaux.

HVC

RENFORCER LA PRODUCTION POUR CONQUÉRIR DE NOUVEAUX MARCHÉS

Agro-industrie • Oléagineux • Production biologique

Implantée à **Glazoué, dans le département des Collines**, HVC évolue dans la transformation des graines oléagineuses et porte un projet de renforcement de sa capacité productive pour mieux répondre aux opportunités des **marchés national et international.**

L'entreprise dispose d'une capacité opérationnelle et s'appuie sur une certification BIO ECOCERT, un atout pour consolider son positionnement et soutenir ses ambitions de développement.







HVC
Huile Végétale des Collines
[entreprise solidaire]

LES PREUVES

CAPACITÉ OPÉRATIONNELLE

Une activité productive déjà engagée.

BIO ECOCERT

Une certification qui soutient le positionnement sur les marchés biologiques.

16+ ANS D'EXPÉRIENCE

Une expertise entrepreneuriale et technique portée par son promoteur, Thomas Ayénan ASSOGBA.







LA TRAJECTOIRE

De la capacité existante à une nouvelle échelle industrielle.

HVC ambitionne de renforcer son outil productif pour **accroître ses capacités, mieux répondre à la demande et développer son accès aux marchés**, notamment à l'international.

LE PROJET DE DÉVELOPPEMENT

480,5 M FCFA
D'INVESTISSEMENT

155,9 M FCFA
APPORT PERSONNEL

302,2 M FCFA
EMPRUNT RECHERCHÉ

22,4 M FCFA
SUBVENTION RECHERCHÉE



L'OPPORTUNITÉ

PRODUIRE PLUS. VENDRE PLUS LOIN.

Le défi est désormais d'articuler **renforcement de la capacité productive, financement des investissements et développement des débouchés commerciaux**, afin de transformer le potentiel existant en croissance durable.

CAP SUR LA SUITE

PRODUCTION
Renforcer les capacités industrielles.

FINANCEMENT
Mobiliser les ressources nécessaires à l'investissement.

MARCHÉS
Consolider les débouchés nationaux et développer l'export.

Transformer une capacité productive existante en levier de croissance et d'ouverture vers de nouveaux marchés.

DU KARITÉ BÉNINOIS AUX MARCHÉS INTERNATIONAUX

Agro-industrie • Karité • Transformation locale



À travers **BIOKARIT, Africa** Green Corporation développe une activité de transformation du karité fondée sur un approvisionnement local, une capacité industrielle installée et des standards de qualité adaptés aux marchés exigeants.

Son modèle associe développement industriel et ancrage territorial, avec un réseau de **plus de 1500 femmes collectrices** participant à sa chaîne d'approvisionnement.

LES PREUVES

3000 TONNES/AN
de capacité de production

1 500+ FEMMES
impliquées dans la collecte

ISO 9001: 2015 + BIO
des certifications au service de la qualité et de l'accès aux marchés

BÉNIN ALLEMAGNE France
des marchés déjà adressés

LA TRAJECTOIRE

Transformer davantage pour mieux valoriser le potentiel existant.

L'enjeu est désormais de **renforcer les débouchés commerciaux et d'accroître l'utilisation de la capacité industrielle disponible**, afin de convertir les actifs déjà constitués en une croissance plus soutenue.









LE PROJET DE DÉVELOPPEMENT

329,5 M FCFA
D'INVESTISSEMENT

dont environ
102 M FCFA
À MOBILISER

Le projet bénéficie ainsi d'une part importante de ressources déjà couvertes, tandis que le financement complémentaire doit contribuer à soutenir la prochaine étape de développement.

L'OPPORTUNITÉ

PRODUIRE DAVANTAGE. VENDRE DAVANTAGE.

L'opportunité consiste à mieux valoriser la capacité installée, **consolider les marchés existants et développer de nouveaux débouchés**, notamment pour les produits issus du karité répondant aux standards internationaux.



CAP SUR LA SUITE

CAPACITÉ
Accroître l'utilisation de l'outil industriel.

MARCHÉS
Renforcer les débouchés nationaux et internationaux.

FINANCEMENT
Compléter les ressources nécessaires au développement.

Faire de la transformation locale du karité un levier de croissance industrielle, d'accès aux marchés et de création de valeur pour les communautés.

5 ENTREPRISES. 5 TRAJECTOIRES.

Des réalités différentes. Une même ambition de croissance.







BIO PHYTO

Bio-intrants & agriculture durable

FORCE
- Solution brevetée
- Certifications
- Capacité industrielle

CAP
Déploiement régional

CRIPT

Irrigation solaire & agriculture

FORCE
- 2 000+ agriculteurs
- Solution terrain
- Modèle accessible

CAP
Financement & expansion régionale

TOLARO GLOBAL

Transformation de la noix de cajou

FORCE
- 15+ ans
- 7 000+ producteurs
- Base industrielle

CAP
Diversification & nouveaux marchés

UNE LECTURE TRANSVERSALE

5 leviers relient leurs trajectoires :

PRODUIRE

Renforcer les capacités et valoriser les actifs existants.

FINANCER

Mobiliser les ressources nécessaires à la croissance.

VENDRE

Consolider les marchés et ouvrir de nouveaux débouchés.







HVC
Huile Végétale des Collines
[entreprise solidaire]

HVC

Transformation des oléagineux

FORCE

- Capacité productive
- BIO ECOCERT
- Savoir-faire technique

CAP

Renforcement industriel & export

AFRICA GREEN CORPORATION

AFRICA GREEN CORPORATION

Transformation du karité

FORCE

- 3 000 t/an
- 1 500+ collectrices
- ISO 9001:2015 + BIO

CAP

Utilisation de la capacité & développement des marchés

CONNECTER

Construire les partenariats utiles au développement.

CHANGER D'ÉCHELLE

Transformer les acquis en croissance durable.

Des entreprises différentes. Des trajectoires singulières. Un même défi : transformer le potentiel en opportunités de croissance.

DERRIÈRE LES TRAJECTOIRES, DES ENTREPRENEURS

Cinq entreprises, cinq réalités, cinq ambitions.

L'accompagnement prend tout son sens lorsqu'il se traduit dans l'expérience de celles et ceux qui portent ces trajectoires.



BIO PHYTO

Préparer le développement régional

Notre solution a fait ses preuves au Bénin. L'accompagnement IYBA-SEED avec IMPACT PLUS rejoint notre ambition de déploiement régional, notamment à travers les mises en relation, les informations et les questions de normes.

Gildas ZODOME
Promoteur, BIO PHYTO



CRIPT

D'une innovation éprouvée à une ambition régionale

Avec IYBA-SEED et IMPACT PLUS, nous avons renforcé notre stratégie d'expansion, approfondi notre connaissance des marchés et mieux préparé notre recherche de financement. Notre ambition est désormais de déployer la CRIPTOPOMPE à grande échelle en Afrique de l'Ouest.

Djerassem LE BEMADJIEL
Fondateur et PDG, CRIPT



TOLARO GLOBAL

Du recul pour mieux avancer

Quand on est entrepreneur, on a souvent la tête sous l'eau. L'accompagnement IYBA-SEED, avec IMPACT PLUS, nous a apporté ce regard extérieur indispensable pour prendre du recul, identifier nos faiblesses et mieux apprécier les risques. Malgré les crises traversées, nous avons développé un modèle qui rend notre usine de cajou rentable. Notre ambition est désormais de le déployer à grande échelle, avec les bons partenaires financiers et techniques, pour contribuer durablement au développement de la filière cajou au Bénin.

Serge KPONOU
Promoteur, TOLARO GLOBAL

Au-delà des outils et des expertises, accompagner une entreprise, c'est l'aider à voir plus clairement sa prochaine étape.

DES EXPÉRIENCES QUI OUVRENT DE NOUVELLES PERSPECTIVES

Structurer une trajectoire, c'est aussi confronter ses ambitions à d'autres regards, accéder à de nouvelles expertises et créer les connexions capables de faire avancer l'entreprise.



HVC

HVC Huile Végétale des Collines [entreprise solidaire]

Des marchés consolidés, une nouvelle étape industrielle

L'accompagnement IYBA-SEED nous a permis de mieux maîtriser nos marchés et de renforcer notre gestion. Aujourd'hui, nos contrats internationaux se multiplient. Notre prochaine ambition est d'industrialiser notre production et de mobiliser les financements nécessaires.

Thomas Ayénan ASSOGBA
Promoteur, HVC



AGC–BIOKARIT

Structurer l'entreprise pour préparer son expansion

Avec l'accompagnement IYBA-SEED, nous avons engagé un travail sur notre organisation pour mieux préparer notre expansion. Nous recherchons également des partenaires pour financer le conditionnement de nos produits et développer leur distribution.

Karel MONTCHO
DGA, AFRICA GREEN CORPORATION



EXPERT IYBA-SEED

Transformer le potentiel en opportunités de marché

Les entreprises accompagnées disposent d'un réel potentiel de développement. L'enjeu est de transformer leurs ambitions en stratégies commerciales concrètes, en identifiant les marchés prioritaires, les bons partenaires et les conditions nécessaires à une expansion durable.

Falou SAMBO
Expert Accès aux marchés & Régulations, IYBA-SEED

DES ENTREPRISES QUI PROGRESSENT.
DES CONNEXIONS QUI OUVRENT DES POSSIBILITÉS.
DES TRAJECTOIRES QUI CONTINUENT DE S'ÉCRIRE.



impact PLUS

CONSTRUIRE
LA SUITE

Accélérer davantage
d'entreprises africaines.

SDE LAB × IMPACT100

STRUCTURER • ACCÉLÉRER • CONNECTER • CHANGER D'ÉCHELLE •

DE L'EXPÉRIENCE À UN MODÈLE D'ACCÉLÉRATION



ET SI UNE PME POUVAIT SAVOIR PRÉCISÉMENT OÙ ELLE EN EST…

…ce qu'elle doit renforcer, les transformations qu'elle doit engager et le chemin qu'elle doit parcourir pour franchir sa prochaine étape de croissance ?

Car le potentiel ne suffit pas toujours. Entre une entreprise prometteuse et une entreprise prête à changer d'échelle, il faut souvent **se structurer, progresser, mesurer cette progression et accéder aux bonnes opportunités.**

C'est cette conviction, nourrie par l'expérience d'IMPACT PLUS auprès des entreprises, qui inspire SDE LAB.

SDE LAB

STRUCTURER AUJOURD'HUI. ACCÉLÉRER DEMAIN.

SDE LAB est conçu comme un parcours de transformation permettant aux PME de **partir de leur situation réelle, renforcer leurs fondamentaux, mesurer leurs progrès et se préparer à de nouvelles opportunités de croissance.**

UNE TRAJECTOIRE À FAIRE PROGRESSER.

SÉLECTIONNER > DIAGNOSTIQUER > SCORER > TRANSFORMER > REMESURER > QUALIFIER > CONNECTER

Le principe est simple : objectiver le point de départ, accompagner la transformation et rendre les progrès visibles.

À mesure qu'elle avance, l'entreprise renforce sa capacité à accéder aux **marchés, financements et partenariats nécessaires à son développement.**



Cette logique ouvre la voie à une ambition plus large :

IMPACT100

Faire de l'accompagnement individuel une capacité d'accélération à plus grande échelle.

UNE TRAJECTOIRE MESURABLE.
100 PME À FAIRE GRANDIR CHAQUE ANNÉE.

PASSER DE L'ACCOMPAGNEMENT À L'ACCÉLÉRATION À GRANDE ÉCHELLE



IMPACT100 traduit l'ambition de SDE LAB en un dispositif structuré : accompagner chaque année une nouvelle génération de PME vers davantage de performance, de qualification et d'opportunités.

100 PME
À ACCOMPAGNER CHAQUE ANNÉE

12 MOIS

Un parcours de 12 mois conçu pour faire progresser les entreprises à partir de leur situation réelle et mesurer leur évolution dans le temps.

2 SECTEURS PRIORITAIRES





IMPACT100

SÉLECTIONNER
Identifier les PME à potentiel.

DIAGNOSTIQUER
Évaluer leurs fondamentaux et leurs besoins.

SCORER
Objectiver leur niveau de structuration.

TRANSFORMER
Déployer un plan d'accompagnement adapté.

REMESURER
Évaluer les progrès réalisés.

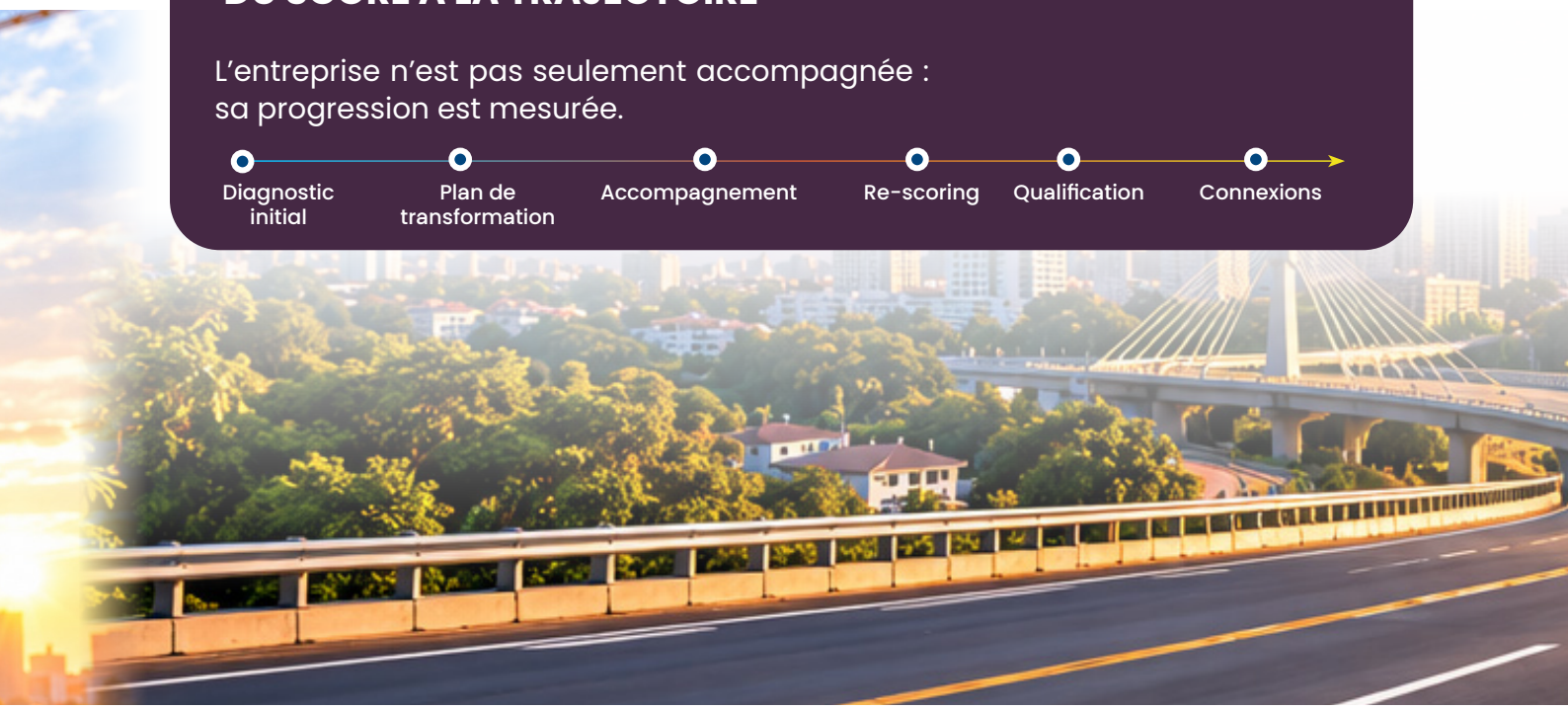
QUALIFIER
Valoriser le niveau atteint.

CONNECTER
Ouvrir l'accès aux marchés, financements et partenariats.

DU SCORE À LA TRAJECTOIRE

L'entreprise n'est pas seulement accompagnée :
sa progression est mesurée.

Diagnostic initial → Plan de transformation → Accompagnement → Re-scoring → Qualification → Connexions



2 SECTEURS PRIORITAIRES



BTP & ACTIVITÉS CONNEXES

Professionnaliser les PME pour renforcer leur capacité à accéder aux marchés et à répondre aux exigences des donneurs d'ordre.



PROPRETÉ • ENTRETIEN • SALUBRITÉ • DÉCHETS

Accompagner la structuration d'entreprises capables de répondre durablement aux besoins des marchés publics et privés.

L'AMBITION

100 PME / AN
à structurer et accompagner

12 MOIS
de parcours

2 SECTEURS
pour la cohorte pilote

1 FINALITÉ

DES PME PLUS STRUCTURÉES, PLUS PERFORMANTES ET MIEUX CONNECTÉES AUX OPPORTUNITÉS.

Après avoir accompagné des trajectoires individuelles, IMPACT PLUS ambitionne désormais de construire un dispositif capable de faire grandir des cohortes entières d'entreprises.

UN POINT D'ANCRAGE POUR ENTREPRENDRE ET RAYONNER

Ancré au Bénin, IMPACT PLUS évolue au cœur d'un écosystème entrepreneurial en transformation et accompagne des entreprises qui ambitionnent de se structurer, d'investir et de conquérir de nouveaux marchés.



LE BÉNIN, TERRITOIRE D'OPPORTUNITÉS

UN MARCHÉ À CONNECTER







BÉNIN

Un environnement d'affaires en développement, porté par les investissements, la transformation locale et l'émergence de nouvelles entreprises.

AFRIQUE DE L'OUEST

Une position permettant d'inscrire les trajectoires entrepreneuriales dans une logique de marchés régionaux.

AFRIQUE

Des opportunités de croissance qui appellent davantage de connexions entre entreprises, investisseurs, expertises et marchés.

DES OPPORTUNITÉS À TRANSFORMER

PRODUIRE

Développer davantage de valeur localement.

INVESTIR

Structurer des entreprises et des projets capables de mobiliser des capitaux.

EXPORTER

Préparer les PME à accéder à de nouveaux débouchés.

CONNECTER

Créer des passerelles entre entreprises, marchés, financeurs et partenaires.

NOTRE CONVICTION

Le Bénin peut être à la fois un territoire d'expérimentation, de croissance et un point de départ vers des marchés plus larges.

ACCOMPAGNER LES ENTREPRISES D'ICI.
LES PRÉPARER AUX OPPORTUNITÉS D'AILLEURS.



ET SI LA PROCHAINE TRAJECTOIRE ÉTAIT LA NÔTRE ?

Les transformations durables se construisent rarement seules. Elles naissent de la rencontre entre des ambitions, des expertises, des ressources et des opportunités.

IMPACT PLUS souhaite renforcer les collaborations avec les acteurs qui partagent une même ambition : **faire grandir les entreprises, transformer les organisations et créer davantage d'impact en Afrique.**



ENTREPRISES & ENTREPRENEURS

Structurons votre prochaine étape de croissance.

Stratégie • Organisation • Financement • Marchés • Passage à l'échelle

PARTENAIRES TECHNIQUES & FINANCIERS

Construisons des dispositifs d'accompagnement à fort impact.

Programmes PME • Assistance technique • Entrepreneuriat • Accélération

INSTITUTIONS PUBLIQUES

Transformons les ambitions de développement en dispositifs opérationnels.

Études • Stratégies • Programmes • Renforcement institutionnel

UNE AMBITION À PARTAGER ?

Conseil • Transformation • Développement des entreprises • Gestion de projets

contact@impactplusconsulting.com
+229 01 97 50 07 18 / 01 97 26 38 48
www.impactplusconsulting.fr



FINANCEURS & INVESTISSEURS

Préparons et connectons davantage d'entreprises aux capitaux.

Investment readiness • Structuration financière • Deal flow • Mise en relation

GRANDES ENTREPRISES & DONNEURS D'ORDRE

Construisons des chaînes de valeur plus performantes et inclusives.

Développement fournisseurs • Qualification PME • Sous-traitance • Accès aux marchés

PARLONS DE LA PROCHAINE TRAJECTOIRE.

STRUCTURER LES AMBITIONS.
CONNECTER LES OPPORTUNITÉS.
ACCÉLÉRER LES TRAJECTOIRES.

impact PLUS

CONSEIL • TRANSFORMATION • DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES
GESTION DE PROJETS

STRUCTURER LES AMBITIONS
ACCÉLÉRER LES TRAJECTOIRES

COTONOU, BÉNIN

+229 01 97 50 07 18 / 01 97 26 38 48

contact@impactplusconsulting.com

www.impactplusconsulting.com